



## AZ ÉLMÉNY VEZET BENNÜNKET.

A Budapest Motors Kft. 2006-ban nyitotta meg BMW és MINI márkakereskedését és az elmúlt 15 esztendő alatt meghatározó szereplője lett a budapesti és magyarországi piacnak. A háromszintes óbudai bemutatóteremben a márka szerelmesei egy helyen tekinthetik meg a legújabb BMW, BMW M, BMW i és MINI modelleket. Természetesen az új- és használt gépkocsik, alkatrészek és tartozékok értékesítése mellett komplex javító- és karbantartó szolgáltatásokat is nyújtunk. A folyamatos megújulás és a szolgáltatásaink minősége iránti elkötelezettség, az ügyfélközpontúság, az a hajtóerő, amely az üzleti filozófiánkat meghatározza.

Tegyük együtt az ügyfeleket a BMW márka rajongóivá! Csatatunk támogatására képzett és motivált munkatársat keresünk. Budapesti kiválóan képzett csapatunkat még tovább szeretnénk erősíteni, és ehhez azonnali hatállyal épp Önre van szükségünk. Csatlakozzon hozzánk

## GÉPJÁRMŰ ÉRTÉKESÍTŐKÉNT.

### FELADATOK:

- A szalonba érkező érdeklődők számára gépjárművek prezentálása és szakmai tanácsadás gépjárművásárlás kérdésében
- Ajánlatok és szerződések elkészítése, a gépkocsi értékesítéssel kapcsolatos adminisztrációs feladatok pontos és határidőben történő ellátása
- Az értékesített gépkocsik ellenértékének és az esetleges finanszírozási összeg beérkezésének nyomon követése, illetve az átadást megelőzően a megfelelő pénzügyi teljesítés ellenőrzése.
- A gépkocsi szerződészerű és rendeltetésszerű használatra minden tekintetben alkalmas állapotban történő átadása az ügyfelek részére
- Marketing és értékesítési akciókban, a munkáltató által megjelölt rendezvényeken való aktív részvétel
- Az értékesítéssel kapcsolatos rendszeres jelentés elkészítése
- Kapcsolattartás finanszírozókkal, biztosító társaságokkal, társosztályok munkatársaival
- Részvétel a szalonrend fenntartásában, valamint a szalonban található gépkocsik kifogástalan állapotának megőrzésében
- Üzletági jelentések, nyilvántartások kezelése

### ELVÁRÁSOK:

- Gépjármű értékesítésben szerzett minimum 5 év tapasztalat, kiterjedt ügyfélkörrel rendelkezik.
- Prémium márkák értékesítésében szerzett tapasztalat előnyt jelent.
- Minimum középfokú végzettséggel rendelkezik.
- Magabiztos fellépése, empátikus, kiváló tanácsadói és kommunikációs készsége, azonnali bizalmat kelt az ügyfelekben.
- Ügyfélközpontú hozzáállással és mérhető eredményekkel éri el a sikert.
- A cég céljainak elérése érdekében motiválja saját magát, örömeit leli az önálló munkavégzésben, kitartó és kiváló időgazdálkodási és precíz adminisztrációs készséggel rendelkezik.
- Felhasználói szintű MS Office ismeret (Excel, Word, Outlook)
- Angol nyelv társalgási szintű ismerete előnyt jelent
- B kategóriás jogosítvány és vezetési rutinja van.

### ÉS AMIT MI KÍNÁLUNK ÖNNEK:

Hivatalos BMW Partnerként biztos munkahelyet, igényes munkakörnyezetet, jó munkahelyi légkört biztosítunk. Munkatársaink széleskörű, hosszú távú szakmai képzésben részesülnek és a BMW / MINI modellek széles palettáját ismerhetik meg. Mindezekon kívül előre kiszámítható, versenyképes jövedelmet kínálunk.

**Felkeltettük érdeklődését? Várjuk jelentkezését!** A jelentkezéseket külső partnerünk a HRem kezeli. További információért kérjük, látogasson el a [www.bmw-karrier.hu](http://www.bmw-karrier.hu) karrier oldalunkra. Bízunk benne, hogy találkozzunk!